

## 「汗を流すコンサルタント」が伝える「新たな飲食店経営」

平成23年度のご購読のご案内…毎週「汗を流した情報」をお伝えします。



当社が目指す…「富士山経営」

「飲食店 右肩上がり通信」の特徴を以下の4つにまとめました。

【ポイント①】現場目線で「楽しく・分かりやすく・実戦的な」情報をお伝えします。

「現場で働く社員さん・アルバイトさんと同じ目線で活動する」それが、アップ・トレンド・クリエイツのコンサルティングの特徴です。彼らと**一緒に悩み、考え、相談し、行動してお店の業績を高める**…そんな視点での文章ですので、現場の方が読んで楽しく、分かりやすく、実戦的な内容です。

【ポイント②】「成功した事例」ではなく、「成功させた事例」をお伝えします。

「自分は関わっていないが、どこかのお店でやってみたら成功した」といった事例。もし、それをそのままやったとして、同じような成果をあげられると私は思えません。成功には、必ず「背景」があり、その「背景」を十分に理解することが、まず重要です。「成功させた事例」は、しっかりと「背景」踏まえた上で取り組み、成功をおさめた事例ですので、自店で取り組む際の**応用が効きます**。

【ポイント③】双方向のコミュニケーションは、大歓迎！

こちらから一方的に情報を配信するだけでは読んだ現場の方の理解は深まりません。意見・質問・確認の「**キヤッチボール**」を経て、初めて理解は深まり、**行動へのイメージと気持ちのドライブ**がかかるのです。毎回、**FAXの最後に感想欄**を設けていますので、聞きたいことなどがあればお返事をお送ることができます。

【ポイント④】ひと月2,000円で受ける通信制コンサルティング

3月2日号(55号)より**ひと月2,000円**の購読料で、毎週水曜日に配信いたします。(※ご契約は年間購読にて) お支払についてはお申込みいただきました方へ別途ご案内します。

このFAXを通じまして、現場で頑張っている店長・社員・P/Aさんへ「**正しい繁盛の方法**」を伝授させていただきますので、どうか、この機会に是非ご検討くださいませ。

■アップ・トレンド・クリエイツ 白岩 大樹プロフィール (ブログ: <http://ameblo.jp/upt-c>)

「灘萬」での修業後「牛角」のSVを経て、OGMコンサルティングで飲食店の売上向上の支援を行う。2009年4月に独立。外回り営業などの内容で「日経MJ」などのメディア出演多数あり。



**【年途中のお申し込みは、さかのぼって全ての号をお送りします。】**

<input type="checkbox"/> 年間購読を希望する		<input type="checkbox"/> 購読しない	
御社名		担当者名	御役職
住所	〒 -		
電話番号		FAX番号	
E-mail(※)	@		

**FAX: 03-6673-4822**

**現場が変わる=必ず繁盛する**

お申込書号

【お問い合わせ】アップ・トレンド・クリエイツ 〒131-0033 東京都墨田区向島 3-46-14-511 TEL03-6658-8553

■ご氏名・ご住所等の個人情報につきましては、ご依頼いただきました事項に対するご連絡のために利用させていただくほか、弊社が扱うコンサルティングサービスにおけるモニター協力依頼、その他の商品・サービスに関するご案内のために利用させていただきます。なお、業務の一部を委託先に委託し、当該委託先に対して必要な範囲で個人情報を預託する場合がありますが、弊社が定めた基準を満たす事業者のみを利用することとし、個人情報の取扱いに関する契約締結や適切な監督を行います。